



Die Bank vom Fach

Finanzkonzepte von Experten für Experten



Unsere Philosophie

„Wir ziehen gemeinsam mit Ihnen als unsere Kunden und Partner an einem Strang. Um für Sie in jeder Situation der beste Finanzdienstleister zu sein.“

Das Ziel der CRONBANK ist, mit Ihnen als Partner und zugleich für Sie als Kunden die jeweils passende Lösung zu finden. Wir unterstützen Sie bei der Existenzgründung, entwickeln maßgeschneiderte Finanzierungskonzepte für Ihre Unternehmensexpansion und stehen Ihnen bei all Ihren Fragen mit Rat und Tat zur Seite. Als Ihr Finanzdienstleister, der selbst aus einer Verbundgruppe hervorgegangen ist und mit einer Vielzahl von Verbundgruppenzentralen kooperiert, bieten wir Ihnen nicht nur ein umfassendes Branchenwissen, sondern auch einen starken Verbund im Hintergrund. Ebenso möchten wir Ihnen stets ein starker, verlässlicher Partner sein, für den eins im Vordergrund steht: Ihre Bedürfnisse.

Kompetent

Die CRONBANK erkennt und versteht interne Zusammenhänge, fühlt sich schnell in individuelle Unternehmenssituationen ein: eine Bank, die ihre Partner so effizient wie möglich unterstützt. Diese Eigenschaften erfüllen wir am besten „aus den eigenen Reihen heraus“, weil wir Ihre Bedürfnisse genau kennen. Als zuverlässiger Partner verfügen wir über das entscheidende Hintergrundwissen, um schnell und unkompliziert geeignete Lösungen zu finden – etwa in der Unternehmensfinanzierung. Auf dieser Basis entstand 1998 die CRONBANK als „Bank vom Fach“ für den Handel und das Handwerk, ausgestattet mit dem Wissen und der Erfahrung der MHK Group.

Flexibel

Die CRONBANK stellt sich permanent neuen Herausforderungen mit dem Ziel, jedem Kunden jederzeit umfassenden Service und die stets passende Lösung zu bieten. So entstand nach und nach eine Produktpalette, die den Händlern und ihren Kunden größtmögliche finanzielle Freiheit garantiert – maßgeschneidert und individuell. Die CRONBANK Mitarbeiter wissen, dass die Kundenzufriedenheit oberste Priorität genießt – und dass jeder Einzelne seinen Beitrag leisten muss, um die gemeinsamen Ziele zu erreichen.

Innovativ

Intelligent in der Strategie – entschlossen in der Umsetzung: So kümmert sich die CRONBANK um Ihre Interessen. Dabei steht für die Mitarbeiter im Fokus, die jeweiligen Kundenziele bestmöglich umzusetzen. Gleichzeitig optimiert die Bank Vermögensstrukturen in Bezug auf die Rendite und das damit verbundene Risiko. Die CRONBANK verfolgt dabei stets das Ziel, ihre Produkte so zu erweitern und weiterzuentwickeln, dass sie für Sie immer die finanziell interessantesten Dienstleistungen zu den jeweils besten Bedingungen bereithalten kann. Die Bank profitiert hier von ihrer engen Verbindung zur MHK Group, auf deren Ressourcen und Erfahrungen sie jederzeit zurückgreifen kann. Das macht sie zur „Bank vom Fach“.



Elektro- & Sanitärfachhandel



Optiker & Hörgeräteakustiker

Branchenvielfalt



Maler - Handwerk



Fahrrad Fachhandel



Küchenmöbel & Möbelvollsortiment



Schreinerei & Innenausbau



Schuh- & Sportgeschäfte



Hotellerie & Gastronomie

Unsere Stärken

„Ihre Bedürfnisse stehen bei uns im Vordergrund. Und wir verfügen über den nötigen Hintergrund, um sie zu verwirklichen.“

Unser Ziel:

Wachstum und Werte schaffen. Um dies gemeinsam mit Ihnen zu erreichen, bündelt die CRONBANK ihre Stärken. Branchen-Know-how gepaart mit allgemeinen Finanzmarkt-Expertisen führen zu innovativen Produkten und Lösungen, die in enger Zusammenarbeit mit Ihnen und für Sie als unsere Kunden entstehen.

Die CRONBANK ist ein starker und verlässlicher Partner für Sie und Ihre Kunden. Unser Servicespektrum deckt sämtliche Bedürfnisse des mittelständischen Fachhandels und Handwerks umfassend ab. Als „Bank vom Fach“ zeichnen wir uns insbesondere durch unsere Kenntnisse der Handelsstrukturen und Marktentwicklungen aus.

Die CRONBANK ist Spezialist für:

- Den kooperierenden Fachhandel und Handwerk
- Inhabergeführte Unternehmen
- Kooperationen und Verbundgruppen

Die Bank vom Fach:

Branchenwissen gepaart mit Einfühlungsvermögen

„Wir halten, was wir versprechen.
Und das tut die CRONBANK auch.“

Helmut Tranow,
Geschäftsführender Gesellschafter der
gut-Gruppe Franz Tranow KG

„Ich schätze die enge und unkomplizierte
Zusammenarbeit, bei der stets meine Bedürfnisse
als Unternehmerin im Mittelpunkt stehen.“

Yvonne Zahn,
Inhaberin Küchenstudio Proform

„Schnell, flexibel und persönlich –
die CRONBANK versteht ihr Handwerk.
Und was für mich noch wichtiger ist:
Sie versteht mein Handwerk.“

Thorsten Hungerland,
Sanitär- und Heizungstechnik



Premium für alle

Recklinghausen hat eine feste Adresse, wenn es um gutes Aussehen geht: IGA OPTIC MUES & STERNEMANN. Das Augenoptikergeschäft feierte im Jahr 2016 sein 30-jähriges Bestehen, seit rund einem Jahrzehnt begleitet die CRONBANK die Erfolgsgeschichte des erfahrenen Teams.

Inhaber Klaus Hogrebe und Geschäftsführer Heinz Sternemann haben sich einen Namen als Premiumanbieter für Brillen und Sonnenbrillen gemacht. Hochwertige Handwerksarbeit, mit Herzblut umgesetzt, am Trend orientiert – und für jeden bezahlbar dank der unkomplizierten Ratenzahlungsmöglichkeit der CRONBANK.

Klaus Hogrebe, seit 18 Jahren im Vorstand des Augenoptiker-Verbands IGA OPTIC eG, ist stets an Branchentrends interessiert und setzt diese zeitnah im eigenen Laden um. Sein Interesse an innovativen Konzepten brachte ihn vor rund zehn Jahren auch zur

CRONBANK – und damit zum Finanzkauf: „Gerade im Bereich unseres Premiumsortiments ist der Brillenkauf auf Raten ein attraktives Produkt: Es macht auch hochwertige Brillen für jeden bezahlbar. Die Abwicklung ist kinderleicht: Dank der Software FiBS liegt in kürzester Zeit ein Darlehensvertrag auf dem Tisch, die Kreditzusage erfolgt innerhalb weniger Minuten. Für mich als Unternehmer ist der Finanzkauf daher ein wichtiges Instrument zur Umsatzsteigerung.“

„ Mit der Serviceleistung Finanzkauf heben wir uns deutlich vom Wettbewerb ab. “

Heinz Sternemann, Geschäftsführer IGA OPTIC MUES & STERNEMANN, Recklingshausen

Finanzkauf

„Sie möchten Ihren Kunden zeitgemäße Bezahlformen ohne Risiko bieten? Wir halten die passenden Finanzprodukte für Sie bereit.“

Seit 1998 hat die CRONBANK immer wieder ihre Palette innovativer Bezahlformen für ihre Kunden erweitert. Rechnungskauf und Factoring kommen vor allem bei Handwerkerrechnungen zum Einsatz. Am weitesten ist der Finanzkauf verbreitet, der es dem Fachhandel und dem Handwerk ermöglicht, höherwertiger und bedarfsgerechter zu verkaufen.

Diese Angebote eröffnen Ihnen zusätzliche Impulse für Ihre Umsätze und neue Ertragschancen. Für Ihre Kunden, die Verbraucher, ist die Möglichkeit der Finanzierung längst zu einem Standard geworden. Sie erfüllen sich ihre Wünsche und bewahren gleichzeitig die finanzielle Flexibilität.

Selbstverständlich, dass auch dieses Angebot der CRONBANK einfach, schnell und unbürokratisch für Sie abgewickelt wird.

Der CRONBANK Finanzkauf bietet Ihnen folgende Vorteile:

- ✔ Erschließung zusätzlicher Kundenpotenziale
- ✔ Erweiterung Ihres Serviceangebotes
- ✔ Höherwertiger und bedarfsgerechter Verkauf
- ✔ Mehr Umsatz und Ertrag bei stabilen Margen durch attraktive Finanzierungsangebote
- ✔ Reduzierung von Preiszugeständnissen
- ✔ Schnellere Verkaufsabschlüsse
- ✔ Einfache, schnelle und unbürokratische Abwicklung
- ✔ Flexible Finanzierungsmodelle
- ✔ Vorortbetreuung durch die Branchenspezialisten

Der CRONBANK Finanzkauf bietet Ihren Kunden:

- ✔ Bequeme und zeitgemäße Bezahlformen
- ✔ Schnellere Realisierung der Wünsche und Träume
- ✔ Maßgeschneiderte Angebote
- ✔ Erhalt der finanziellen Flexibilität
- ✔ Taggenaue Zinsabrechnung
- ✔ Unbürokratische Abwicklung auch bei Sonderwünschen

Durch Finanzkauf mehr & wertiger verkaufen und die Umsätze steigen lassen





Nicht vor Ort und doch so nah

Claudia Frey, Betriebswirtin, Raumkonzepte/Marketing – seit 1998 im Unternehmen. Dieter Frey, Betriebswirt, Geschäftsführer in der 3. Generation, seit 1986 im Unternehmen, 45 Mitarbeiter.

Schon seit drei Generationen steht der Name Frey im südpfälzischen Kandel für Qualitätsarbeit und präsentiert sich heute als erfolgreiches Familienunternehmen im Segment Küchenverkauf und Innenausbau. Warum sich die Küchenprofis für eine Finanzierung bei der CRONBANK entschieden? „Sie ist zwar nicht bei uns vor Ort, aber trotzdem so nah“, so Claudia Frey, die Marketing-Expertin des Unternehmens.

Die „Bank vom Fach“ unterstützte vor rund fünf Jahren das Unternehmen Frey bei dessen Vorhaben, eine eigene Fotovoltaikanlage zu installieren. „Bei der Entscheidung für eine Bank muss – neben den attraktiven Konditionen – vor allem das Zwischenmenschliche passen“, argumentieren Claudia und Dieter Frey. „Das Gesamtpaket zählt – mit persönlicher Beratung, fachlicher Kompetenz und menschlicher Nähe. All dies brachte die CRONBANK mit.“

Durch ihre jahrzehntelange Historie ist die Frey Küchenzentrum-Innenausbau GmbH zu einem festen Bestandteil der Region geworden. Mit dem Einstieg der Enkel Dieter und Jochen Frey in die Geschäftsführung brachte sich schließlich die dritte Generation in den 1933 gegründeten Betrieb ein. Im Jahr 2012 erhielt der Familienbetrieb mit 45 Mitarbeitern zum dritten Mal in Folge die Auszeichnung als eines der besten Küchenstudios in Deutschland. „Wir wollen durch innovative Produktvielfalt begeistern und Wohlfühlräume schaffen – mit einem spürbaren Koordinations- und Preisvorteil für den Kunden“, betont Geschäftsführer Dieter Frey.

„Die CRONBANK ist eine von uns – da ist man keine Nummer unter vielen.“

Claudia Frey, Betriebswirtin Frey Küchenzentrum-Innenausbau GmbH, Kandel

Unternehmensfinanzierung

„Sie haben eine Idee? Wir bieten Ihnen die nötige finanzielle Sicherheit. In Form von passgenauen Finanzierungen für Ihre Existenzgründung und Ihre Geschäftserweiterung oder ganz einfach zur Finanzierung Ihres Wachstums.“

Das Umfeld der Mittelstandsfinanzierung – ob Existenzgründung oder Expansion – hat sich in den vergangenen Jahren durch verschärfte regulatorische Anforderungen an die Banken und nach wie vor ungelöste Staatsschuldenkrisen im Euroraum grundlegend verändert. Hinzu kommt, dass so manche Bank aufgrund mangelnder Branchenkenntnisse häufig nicht in der Lage ist, Ihr Vorhaben sachgerecht zu bewerten. Diese Lücke schließt die CRONBANK.

Wir setzen öffentliche Förderprogramme gezielt ein, informieren Sie über die passenden Programme, niedrige Zinsen, tilgungsfreie Zeiten, optimale Laufzeiten und nutzen Bürgschaften der landeseigenen Bürgschaftsbanken oder anteilige Haftungsfreistellungen der Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW). Darüber hinaus können Sie auch bei der Dokumentation der betrieblichen und finanziellen Prozesse auf die Kompetenz der CRONBANK Firmenkundenbetreuer setzen.

Dank der einzigartigen Kombination aus Hintergrundwissen und maßgeschneiderten Lösungen für Sie als mittelständischen Unternehmer verfügen Sie über einen unschlagbaren Vorteil, wenn es darum geht, Ihr Unternehmen zukunftsfähig und solide aufzustellen.

Die CRONBANK Finanzexperten

- ✔ Bieten ein fundiertes und verlässliches Branchenwissen
- ✔ Schätzen Chancen und Risiken präzise ein
- ✔ Garantieren eine maßgeschneiderte Versorgung mit Finanzierungsmitteln

Profitieren Sie von:

- ✔ Günstigen Förderkreditmitteln der KfW und der Landesförderbanken
- ✔ Passgenauen Produkten und Dienstleistungen für mehr Umsatz und Ertrag
- ✔ Investitionsfinanzierungen mit langfristig niedrigen Zinsen und Schonung Ihrer Liquidität
- ✔ Dynamischen Betriebsmittelfinanzierungen für Ihr Wachstum oder saisonale Schwankungen
- ✔ Schnellen und klaren Entscheidungen durch kurze Entscheidungswege
- ✔ Kostenvorteilen durch schlanke Strukturen



Mehr Sicherheit geht nicht

Seit Gründung seines eigenen REDDY Küchenstudios im Jahr 2009 hat Jörg Staffl nur gute Erfahrungen mit der CRONBANK und deren Angeboten gemacht.

„Natürlich kannte ich die CRONBANK und ihre attraktiven Finanzdienstleistungen, schon bevor ich mich für mein eigenes Küchenstudio entschied“, so Jörg Staffl, Inhaber von REDDY Küchen Rastatt. „Zu wissen, dass es da einen solchen Rückhalt gibt, hat mich ermuntert, den Schritt in Richtung Franchising zu gehen. Als Existenzgründer ist man bei der MHK Group und ihrer Partnerbank CRONBANK bestens aufgehoben.“ Der REDDY Küchen Profi und sein Verkaufsteam präsentieren Küchen auf über 500 Quadratmeter Showroom-Fläche.

„Versicherungsbeiträge, die sich am Umsatz orientieren – fairer geht's nicht.“

Jörg Staffl, Inhaber REDDY Küchenstudio, Rastatt

Damit Material, Mobiliar, Arbeitskraft, Geräte etc. im Schadensfall abgesichert sind, hat Jörg Staffl sich für die praktische Multi-Risk-Police entschieden. Sie enthält wichtige Bestandteile wie Betriebshaftpflicht, Inhaltsversicherung, Transportversicherung, Elektronik und Maschinenversicherung. Darüber hinaus leistet das Komplettpaket bei Schäden aus der Betriebsunterbrechung einen wertvollen Existenzschutz. „Aber das Wichtigste ist: Die jährlichen Beiträge werden nach Umsatzgröße berechnet“, so Staffl. „Man muss also nicht mehr zahlen, als man einnimmt.“

Assekuranzservice

„Ihr Geschäft ist komplex genug. Alle betrieblichen Risiken und deren professionelle Absicherungsmöglichkeit zu kennen ist unmöglich? Nicht für uns – und das alles mit einer Police.“

Der CRONBANK Assekuranzservice steht für das vollständige, spartenübergreifende und anbieterneutrale Angebot von Versicherungsleistungen sowohl im betrieblichen als auch im privaten Bereich. Auch im Versicherungsbereich bietet die CRONBANK durch ihre Branchenexpertise die optimalen Lösungen an und ergänzt so das Angebot an klassischen Bankprodukten um die Palette der branchenspezifischen Versicherungslösungen. Als spezialisierter Makler können wir für Sie auf die besten Lösungen am Markt zugreifen und sind nicht auf einzelne Versicherungsgesellschaften beschränkt.

Speziell die auf die Bedürfnisse von Fachhandel und Handwerk zugeschnittenen CRONBANK Compact Policen sichern jeweils alle Geschäftsprozesse ab und berücksichtigen optimal die besonderen Anforderungen der jeweiligen Branche bzw. Unternehmensform.

Durch die enge Zusammenarbeit mit allen anderen Bereichen der CRONBANK ist eine ganzheitliche Betrachtung der Risikostruktur Ihres Unternehmens sichergestellt. Damit kann das Angebot präzise und individuell auf Ihre Bedürfnisse und die Ihres Unternehmens abgestimmt werden.

Die ganzheitliche Betrachtung ermöglicht es uns, dass auch für Ihre persönlichen Absicherungs- und Vorsorgebedürfnisse und die Ihrer Familie und Mitarbeiter günstige Gruppentarife zur Verfügung gestellt werden können, die im Wettbewerbsvergleich in Preis und Leistung bestehen.

Günstige Rahmenverträge garantieren darüber hinaus besonders vorteilhafte Bedingungen und Prämien. Gerade das Angebot von Versicherungen ist von besonderem Vertrauen zu den handelnden Personen geprägt; so verfügt die CRONBANK auch im Geschäftsfeld Assekuranzservice über ein eigenes Betreuungsangebot vor Ort.

Der CRONBANK Assekuranzservice bietet Ihnen folgende Vorteile:

- ✔ Spezialisierte und unabhängige Versicherungsmakler
- ✔ Vollständiges, spartenübergreifendes und anbieterneutrales Versicherungsangebot
- ✔ Branchentarife für die Absicherung betrieblicher Risiken (Multi-Risk-Policen)
- ✔ Rahmenverträge für besonders vorteilhafte Bedingungen und Prämien
- ✔ Attraktive Stückprämien für Kraftfahrzeugversicherungen
- ✔ Eigene Schadenbearbeitung bzw. eigener Schadenservice
- ✔ Kompetente Vorort-Beratung durch Expertenteam

Für alle Fälle das richtige Angebot:

- ✔ Altersvorsorge
- ✔ Berufsunfähigkeitsversicherung
- ✔ Finanz- und Vorsorgeanalyse
- ✔ Kfz-Versicherungen
- ✔ Haftpflicht
- ✔ Sachwerte / Erträge
- ✔ Transport
- ✔ Rechtsschutz
- ✔ Montage / Baugeräte
- ✔ Unfall
- ✔ Verkehrshaftung
- ✔ Vertrauensschaden



Anlegen und jederzeit flexibel bleiben

Installateur, das war schon immer sein Traumberuf. Heute schaut Jens Pomorin auf mehr als 32 Jahre Berufserfahrung zurück – davon ist er seit über 20 Jahren sein eigener Chef. Denn 1997 gründete er in Cottbus gemeinsam mit Geschäftspartner Karsten Tonn die „PTI – Pomorin & Tonn Installations GmbH“. 2006 kauften die Unternehmer eine Gewerbeimmobilie und zogen an den heutigen Standort in der Nähe des Cottbuser Altmarkt-Zentrums. Im letzten Jahr wurde der Sanitärbetrieb um ein modernes Badstudio ergänzt. Der Blick in die 80 qm große Ausstellung macht deutlich: Hier wird großer Wert auf eine fachlich fundierte Kundenberatung gelegt. „Wir stehen unseren Kunden von der Planungsphase bis zum Abschluss der Arbeiten partnerschaftlich und kompetent zur Seite“, unterstreicht der 50-Jährige. Gewerkeübergreifende Komplettangebote sind dabei selbstverständlich. Getreu dem Firmenmotto „Einfach schöne Bäder“. Und dank des breit gefächerten Leistungsangebotes – neben den beiden Heizungs- und Sanitärmeistern komplettiert ein Fliesenlegermeister das Trio – kann das achtköpfige Team von PTI jedem Kunden eine ganz individuell zugeschnittene Lösung anbieten und flexibel agieren.

„ Als Unternehmer muss man einfach finanziell flexibel sein. “

Jens Pomorin, Geschäftsführer PTI – Pomorin & Tonn Installations GmbH, Cottbus

Flexibilität ist auch das, was die beiden Unternehmer von einem Anlagekonto erwarten. „Die Kredite sind größtenteils getilgt, sodass wir unsere Gewinne heute anlegen können. Doch in der andauernden Null-Zins-Phase ist es schwierig.“ Eine attraktive Lösung fanden sie mit dem CRONBANK Flex-Konto. Zum einen profitiert der Handwerksbetrieb bei einer Laufzeit von bis zu zehn Jahren von einer Verzinsung, die rund einen Prozent über dem aktuellen Marktzinsniveau liegt. Zum anderen können sie über bis zu 50 Prozent der angelegten Summe ohne eine vorherige Kündigungsfrist verfügen – beispielsweise wenn Investitionen in das Unternehmen geplant sind.

Konto & Geldanlage

„Sie möchten ein Girokonto für den Zahlungsverkehr eröffnen oder überschüssige Mittel verzinslich anlegen – wir bieten Ihnen für Ihre geschäftlichen Aktivitäten das passende Konto zu attraktiven Konditionen an.“

Ihr Unternehmen entwickelt sich immer weiter, dann brauchen Sie ein Girokonto, das mithalten kann. Das leistungsstarke Geschäftskonto der CRONBANK ist die Basis für Ihren Zahlungsverkehr in Deutschland, im SEPA-Raum sowie weltweit. Erledigen Sie Ihre täglichen Bankgeschäfte professionell, effizient und sicher. Sie haben per Online-Banking jederzeit Zugriff auf Ihr Konto. Bei Verwendung einer Banking-Software in Ihrem Unternehmen können Sie zwischen zwei Übertragungsverfahren wählen: Wickeln Sie Ihren Zahlungsverkehr entweder über EBICS oder mit FinTS ab, wenn es um die schnellere Übertragung von größeren Datenmengen geht.

Bieten Sie Ihren Kunden sichere und komfortable bargeldlose Bezahlverfahren an. Kunden, die per Kredit-, Bank- oder Debitkarte bezahlen können, kaufen oft spontan mehr. So profitieren Sie von mehr Umsätzen und zudem von sicheren Zahlungseingängen durch garantierte Bezahlverfahren.

Mit unserem Tages- und Festgeldkonto offerieren wir Ihnen Lösungen für die Anlage überschüssiger Liquidität. Sie können Liquiditätspolster kurz-, mittel oder langfristig sicher anlegen. Wir garantieren Ihnen einen festen Zinssatz – genau das Richtige, wenn Sie für Ihr Betriebsvermögen eine sichere und attraktive Anlagevariante ohne Kursrisiko suchen.

Wir benötigen als Verrechnungskonto ein Tagesgeldkonto in unserem Hause. Über dieses Tagesgeldkonto werden die Festgeldanlagen, die Zinsen und auch die Festgeldfälligkeiten abgewickelt.

Sie können jederzeit über das Online-Banking auf Ihr Tagesgeldkonto zugreifen, um neue Geldanlagen im Hause der CRONBANK AG zu tätigen.

Unsere Qualität ist Ihr Vorteil:

- Attraktive Konditionen
- Flexible Produktlösungen
- Hohes Servicelevel
- Qualitative Beratung



Die Bank vom Fach

„Wir erkunden immer wieder neue Richtungen, damit Sie auf Ihrem Weg jederzeit gut vorankommen.“

Die Kunden in Fachhandel und Handwerk erwarten mehr denn je ein gebündeltes Dienstleistungsangebot – schnell, bequem und aus einer Hand. Genau das bietet die CRONBANK.

Das CRONBANK Angebot für den kooperierenden Fachhandel und das Handwerk

- 🚩 Finanzkauf
- 🚩 Unternehmensfinanzierung
- 🚩 Finanzberatung
- 🚩 Zahlungsverkehr
- 🚩 Geldanlagen
- 🚩 Assekuranzservice

Finanzkauf:

- 🚩 Flexible und passgenaue Finanzierungsangebote
- 🚩 Komfortable Software (FiBs)
- 🚩 Trainings und Schulungen zur Förderung des Verkaufs

Unternehmensfinanzierung:

- 🚩 Betriebsmittelfinanzierung
- 🚩 Darlehen für mobile und immobile Investitionsgüter unter Einbindung öffentlicher Förderhilfen und Kreditprogramme
- 🚩 Vertragserfüllungs- und Anzahlungsbürgschaften zur Absicherung von Aufträgen sowie Gewährleistungsbürgschaften zur Sicherung der Liquidität

Finanzberatung:

- 🚩 Betriebswirtschaftliche und strategische Beratung zur Finanzierungsstruktur im Unternehmen
- 🚩 Planung und Begleitung von
 - Existenzgründungsmaßnahmen
 - Unternehmensnachfolge
 - Geschäftsübernahme

Zahlungsverkehr:

- 🚩 Cash- und Liquiditätsmanagement
- 🚩 Online-Banking
- 🚩 Zahlungssysteme im Kundengeschäft

Geldanlagen:

- 🚩 Geld- und Kapitalanlagen
- 🚩 Aufbau und Sicherung von Vermögen
- 🚩 Altersvorsorge

Assekuranzservice:

- 🚩 Branchenspezifische Versicherungslösungen (Multi-Risk-Konzepte)
- 🚩 Betriebliche Altersvorsorge
- 🚩 Gruppen- und Stücktarife



CRONBANK AG

Frankfurter Straße 155, 63303 Dreieich · Germany

Telefon 06103 / 391-255 · Telefax 06103 / 391-239

E-Mail info@cronbank.de · www.cronbank.de